

OFFRE D'EMPLOI

Mercuria (1000 clients - 70 personnes - 8M€ de CA), Intégrateur en solution Financière et de Gestion, (ERP Finance, GED, Trésorerie, Reporting et solutions Paie – RH), nous recherchons un(e) Commercial(e) sédentaire.

Votre Mission

Au sein de l'équipe commerciale de notre agence Parisienne, vous êtes en charge de développer le chiffre d'affaires des ventes de produits et services à valeur ajoutée sur le parc de clients Sage existants.

Vos missions principales :

Vous développez les ventes et les services auprès du portefeuille de clients en détectant de nouveaux projets dans le cadre d'appels sortants et entrants.

Vous informez, conseillez et proposez l'ensemble de nos solutions adaptées en vue d'optimiser les ventes. Vous émettez des appels suite aux campagnes marketing adressées à nos clients et prospects.

Vous rédigez les propositions commerciales en respectant les process et outils à votre disposition.

Vous concluez les ventes de produits et services auprès des clients et prospects. Dans le cadre de vos missions, vous veillez à mettre quotidiennement à jour la base de données. Vous êtes le relai de la stratégie et des opérations commerciales et êtes facilitateur du développement du business direct.

Vous reportez quotidiennement de vos actions à votre manager.

Votre combativité commerciale vous permettra d'atteindre les objectifs qui vous seront fixés et de vous investir durablement dans ce métier.

Profil recherché

De formation supérieure, vous justifiez d'une expérience commerciale réussie (réception, émission) idéalement chez un intégrateur Sage PME. Vous disposez également de compétences en gestion vous permettant d'appréhender les besoins des prospects. Vous disposez d'une bonne culture générale et informatique. L'écoute active et la compréhension des besoins seront un plus dans l'appropriation de ce poste. Vous maîtrisez les outils bureautiques (Pack Office, Internet), nos outils de gestion interne et de reporting.

Compétences, Savoir-faire Et Expérience

Motivé(e) et pugnace, vous êtes reconnu(e) pour votre goût des challenges commerciaux, votre aisance relationnelle et avez développé de réelles qualités d'investigation verbale. Vous faites preuve de rigueur, de ténacité et de persuasion pour mener à bien vos missions.

Pourquoi nous rejoindre

- Travailler chez un partenaire Sage de référence
- Des projets stimulants permettant de monter en compétences
- Cadre de travail motivant

Ce poste est à pourvoir dans le cadre d'un CDI sur Rueil Malmaison (92).

La rémunération sera à définir en fonction du profil.

Mutuelle, Ticket Restaurant Participation au titre de transport sont bien sûr inclus